Publication: Lianhe Zaobao, pg 22

Date: 19 July 2020

Headline: Understanding behavioural economics from a bowl of cashew nuts 一碗腰果悟出

行为经济学

"离经叛道"经济学诺奖得主理查德·塞勒



2017 年诺贝尔经济学奖得主理查德·塞勒(Richard H. Thaler)曾在一次受访时说:"牛顿有他的苹果,我有我的腰果。 这名美国经济学家从一碗腰果,发现传统经济学无法解释的人类行为,也开启了他从心理学角度来了解人们做决定时的偏差。 这是行为经济学的滥觞,一门很年轻的学问,却已在全球公共领域发挥了不小的影响力。 《细看大师》专题系列探讨对世界经贸有影响力的殿堂级人物及学术泰斗,从他们的人生经历,分析牵动众生的财经大势。

"我会尽可能不理性地花掉这笔奖金。 这是理查德・塞勒在获知赢得2017年诺贝 尔经济学奖之后受访时说的一句话。 旁人乍听或许会以为这是一句玩笑话, 但

现年75岁的塞勒花了40多年所研究的,正是要 证明人们在做决定时,往往是不理性的。

他的研究催生了后来的"轻推理论" (Nudge Theory),为塞勒赢得诺贝尔经济学 奖,并被誉为"行为经济学之父"。 对一名经济师或经济学者而言,塞勒的研

究是某种程度的离经叛道,毕竟传统经济学的 核心假设就是奠基于人们是理性的, 也会做出 不偏不倚和最好的选择。

可是,从研究生时代开始,塞勒即发现 真实生活并不是这样的。他在《不当行为: 行为经济学之父教你更聪明的思考、理财、 看世界》(Misbehaving: The Making of Behavioral Economics) 一书中写到: 课堂上呈现的内容感到怀疑,我不确定问题是 出在那些理论上,还是我的理解有误。 塞勒在书中列举很多生活中

的小故事,这些故事都明显与 传统经济学的许多概念背 道而驰。其中最常被引用 的两则小故事恰恰发生 在塞勒身上。

他与朋友获得 两张职业篮球赛的 免费入场券, 地点 在开车需一小时半的 地方。比赛当天,塞勒居住的城市下起暴 风雪,他们决定不去看比赛了。当时,他的 "如果这两张票是我们自己掏钱买 的,我们可能还是会冒着暴风雪开车前去。

一句再平常不过的话, 却令塞勒发现这明显违背了经济学的"沉没成本"(sunk 一已经花掉的钱,不应该影 响个人未来的决定。

另一则是与腰果有关的小故事。有一次寒 和体重,他立刻拿走那碗腰果。 勒邀请同学到家中聚餐,在晚餐准备好以前, 他在客厅放了一碗腰果, 计客人佐以饮料。很 快地大家吃了半碗腰果, 为了保住大家的胃口

塞勒回忆说: "当我从厨房回到客厅,大 家纷纷庆幸我拿走了那碗腰果。身为经济学研 究生, 我们自然七嘴八舌地讨论起来, 为什么 大家会这么认为。经济学不是告诉我们,选择

我们只是人而不是"经济人"

经济学的概念固然没错, 但忽略了人可能 出现的自克或缺点。在腰果这则故事中,大家的自我克制力不足,这看似非常自然的事,传统经济学却假设每个人都能自我克制。

传统经济学也认为,金钱是可替代的。 传统经济学也认为,金钱是可替代的。 在实际生活中,人们的行为并不这么表现。 2008年发生全球金融危机时,汽油价格跌了 50%。若理性思考,一名消费者应该会将省 下的钱存起来,或花在其他更有需要的地方。



counting),根据预算账目,这笔钱就应该 花在汽油上。

这并不意味塞勒认为制定预算是愚蠢的,

但他提醒,这三四年, 的选择或偏差(bias)。 一种新说:"我们只是人(homo sapiens),不是'经济人'(homo economicus) .

既然人们可能会做出不是最理想的选择, 那是否能透过某些方式引导人们这么做?

美国的"明天存更多"计划 (Save More Tomorrow)就是在这样一个想法下诞生的。这 项改良版的退休储蓄计划, 计人们可以在每一 次加薪后提高储蓄比率。

塞勒指出,人们一般上对未来的计划更具 包制力。"我们是邀请你几个月后增加储 有克制力。"我们是邀请你几个月后增加临蓄,不是马上。"其次是人们厌恶损失(loss averse),如果是加薪后才增加储蓄比率,人 们不会感觉收入减少了

根据与塞勒一同推动"明天存更多"计划 的学者贝纳兹(Shlomo Benartzi)于2018年指出,这项计划在之前10年,估计为美国人增加 了将近300亿美元(约419亿新元)的储蓄。

"轻推"理论在世界遍地开花

这就是轻推理论的由来, 轻轻推一把让人 们做出更好的选择。

新加坡管理大学行为科学研究院院长陈振 中教授接受《联合早报》采访时指出,塞勒 为行为经济学做出的贡献是建立了一个选择架构(choice architecture)。"人们是依据心

理,而不只是基于经济理性作选择。" 同样以"明天存更多"退休储蓄计划 为例,若不主动退出,即默许愿意加入 (default)。陈振中说,这是利用了人们普遍 有的惯性或现状偏差(status quo bias)的心理 状态

塞勒和哈佛法学院的卡斯・桑斯坦 (Cass Sunstein) 合著的《轻推:改善关于健康、财富和幸福感的决定》(Nudge: Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness)于2009年出版后,引起多国政府 的关注。隔年,英国政府邀请塞勒协助成立一支行为洞察团队(Behavioural Insights Team, 简称BIT),或俗称的轻推单位(Nudge unit)

, 德勤 (Deloitte) 在 "2020年政府趋势"报 告中指出,自《轻推》面世以来,全球有超过 200个公共单位采用了行为洞察,改善政策。

那么,塞勒对行为经济学的未来又有何期 许?他大胆地期望: "所有行为学都成为经济 学的一部分, 让行为经济学消失。

Source: Lianhe Zaobao @ Singapore Press Holdings Limited. Permission required for reproduction

插图/何汉聪