Publication: Lianhe Zaobao, p 30
Date: 25 December 2014
Headline: Brave working adult strikes out on his own and develops app that creates the "spark" for couples

打工族勇于创业
开发手机应用程序为恋人制造"火花"

林科宏

孙维壮凭借着敢于创新和绝不言败的精神，创立了爱比特手机应用程序，为情侣们提供私人社交平台，让爱以更为浪漫和甜蜜的方式延续。（梁麒麟摄）

爱情需要经营，而随着科技的瞬息万变，情侣们如今更可通过手机应用程序，来巩固彼此之间的甜蜜关系。

"爱比特"（LoveByte）手机应用程序是由一名年轻人于2011年所创，专为情侣提供私人电子平台，让他们尽情聊天与分享照片。目前，该应用程序已拥有近百万名用户，可见其背后潜藏的巨大商机。

这名31岁的"爱比特"创办人孙维壮受访时说："爱比特与其他社交平台不同。我认为，恋人的感情关系是最亲密，也是最重要的，然而，市面上却没有任何为他们而设的应用程序。如果说面簿（Facebook）是你和朋友联系的网络空间，那爱比特则等于是你和另一半的爱情小屋。虽说两者在功能上有些许相似，但是爱比特所给予用户的感觉却截然不同。"

仔细一看，不难发现爱比特的英文名称"LoveByte"其实取自"love bite"，即"爱之吻"的谐音。对此，孙维壮说："这样子听起来也比较逗趣和浪漫，而这也是我们希望爱比特所能具备的一些价值观。"

对于孙维壮而言，爱情是人生旅途中最美丽的一件事，但如果不能很好地把握，则会面临消逝。

他说："为了确保爱情稳固发展，就必须常有火花出现。但是，在现今社会，许多人忙于工作或其他事物，以至于没有把时间和精神投入于感情之中。所以，我们希望爱比特能够有效地协助情侣们维护和珍惜彼此间的缘分。"

回想起当初的创业经历，孙维壮告诉记者，一切由追求创新和竞争所使然。孙维壮原本在一家小型的资讯科技公司工作，一年多后，觉得在工作上无法取得任何突破和革新，故转而到新加坡管理大学（Singapore Management University）进修，提升自己的知识。

他说："我自认是一个爱创新的人，脑海里有很多想法和点子，也常想要创造崭新的事物。进入新加坡管理大学就读后，我对商业有了进一步的认识，并觉得若可以创业，将能更好地为社会贡献。此外，我也觉得自己具备竞争力。我其实很佩服比尔·盖茨（Bill Gates）在商场上的那股冲劲与追求竞争的个性。我想，如果我可以设立自己的公司，将能充分展现实力。"

工作经验非创业先决条件

想必许多人会认为，拥有工作经验是创业的先决条件。不过，孙维壮却不以为然。

他说："我不认为工作经验很重要。在中小型企业或跨国公司工作的经验与创立和管理自己的公司不同。我倒觉得能认识更多人是成功的关键之一。很多时候，我们会面临困难，这时，如果能够和一位良好的导师沟通，将大有帮助。另外，认识多些人，例如专业投资者、朋友或前同事，也可以帮助筹足资金。"

所谓"万事起头难"，爱比特的设立也并非一帆风顺。孙维壮说："当初，只有少数人和我们拥有相同的理念与愿景，就算如此，他们当时也不愿意冒险投资。而其他投资者则不认为有必要去开设私人的社交网络，因为市面上已有许多类似的平台。"

他补充说："另一方面，爱比特原先也不是手机应用程序，而是一个网络程序。作为网络程序，它的用户反应并不理想。"

面对上述问题时，孙维壮并没有轻易言败，反而鼓起勇气，重新振作，在不断尝试中寻获出路。他说："最终，我们决定摒弃该网络程序，并从零开始，重新设计了爱比特手机应用程序。这是一个颇为痛苦的决定，但这是必要和正确的。即便如此，第一代的爱比特的成果也并不理想，但我们坚持继续听取用户的反馈，从而作出调整，取得进步。"

孙维壮表示，成功的关键在于自己必须具备正面和积极的心态。他指出："我们一方面清楚了解自己的强项与优点，并时刻激励自己，另一方面也注意到所存在的不良因素，并尽可能在两者之间取得平衡，继而改良与进步。爱比特手机应用程序虽在没有投资者的资助下被推出市面，但它成功地在一周内吸引到2万名用户的使用，并得到两位投资者的青睐。"

据了解，爱比特最近已被Migme公司所收购，接下来计划进军海外市场。

Source: Lianhe Zaobao © Singapore Press Holdings Limited. Permission required for reproduction.